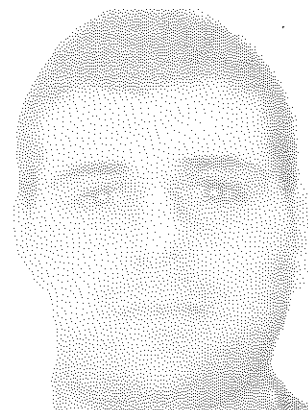


Alessandro Gaglianese

Genova 29/06/1983



Professionista con una vasta esperienza maturata nell'ambito della vendita dispone di grande motivazione nel raggiungimento, e superamento, degli obiettivi prefissati. Persegue costantemente l'eccellenza sul posto di lavoro grazie a grande energia e capacità di concentrazione.

Eloquente e motivato ad avere successo.

Esperienza di gestione ed eccezionali capacità di relazionarsi agli altri lavorare in Team.

Ottimo uso di Excel, ottimo uso di word, patente di guida B

Esperienza

2021 – In corso

Area manager Top Team Service S.R.L.

Gestione risorse della rete in Liguria

2020

Team Leader Verisure Italia

Gestione del team, supporto del team per l'incremento delle vendite, pianificazione e realizzazione dei risultati, affiancamento dei nuovi membri del team, raggiungimento degli obiettivi prefissati.

2016

Manager Jar S.R.L.

Gestione della rete commerciale

2012

Manager Plus Service

Gestione e organizzazione del team, incremento della rete commerciale e delle vendite, affiancamento ai nuovi membri del team.

Istruzione e formazione

Opera Don Bosco

Licenza Media

Corsi motivazionali e di formazione

Competenze

- Creatività
- Leadership
- Organizzazione
- Risoluzione dei problemi
- Lavoro di squadra

Contatti

Via Mansueto 68/5 Genova

16159

3934317637

alessandrogaglianese@yahoo.it

2011

Team Manager M'illumino S.R.L.

Gestione della rete commerciale, raggiungimento degli obiettivi settimanali e mensili, incremento delle vendite e del team.

2010

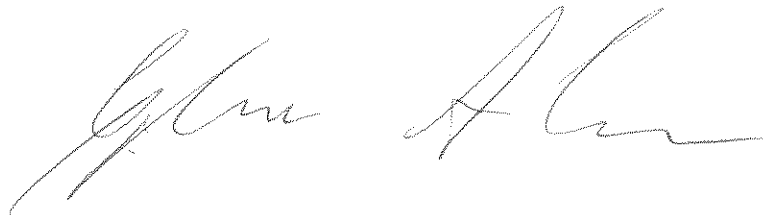
Venditore door to door Face2Face

Procacciatore di servizi, switch da venditore a Team Manager.

2005

Capo magazzino Cooperativa Brodolini

Verifica della consegna degli ordini e dello stato della merce, coordinamento delle procedure per il ricevimento e la spedizione di merci.

Two handwritten signatures in cursive script, one on the left and one on the right, positioned below the text of the 2005 section.